

CA1
SA
-2007

Government
Publications

es Approvisionnement
et Services Canada

You asked us about... selecting potential suppliers

3 1761 11709941 6



Canada

As you know...

Any individual or firm, no matter how large, how small or where located in Canada, has the right to apply to do business with the federal government. We encourage you to read this publication which is one in a series designed to help you do business with us — the Supply Administration of Supply and Services Canada (SSC).

How are potential suppliers selected?

The federal government's contracting regulations are built upon the principle of competition. Because competition establishes a fair price, contracts are awarded by soliciting and evaluating competitive bids from several potential suppliers. Within this framework, we have maintained the long-standing policy of restricting solicitation of bids to Canadian-based firms where sufficient sources exist, subject to our international commitments under the GATT Agreement on Government Procurement and the needs of other government programs or objectives. (For more information on the GATT Agreement, see our pamphlet *You asked us about... the GATT Agreement*.)

Where is purchasing done?

Purchasing is conducted through central purchasing operations located in Hull, Québec (headquarters) and through the seven regional supply centres across Canada and their districts and sub-offices. Suppliers may request listing of their organizations at the national or regional level, or both.

National source lists

The source lists at headquarters arrange suppliers into four priority groups. Suppliers are selected according to their priority group and invited to bid. (Priority groups are defined in the booklet *Selling to Supply and Services Canada*.)

Regional source lists

Regional offices are specifically charged with satisfying the needs of regional customers by encouraging local business and selecting, whenever possible, suppliers local to end users. However, these firms must have an office, a branch or a distributor within the geographical area covered by the regional office in order to be

included on its source lists. In some instances, competition may extend beyond the region to suppliers listed with headquarters or other regional offices.

Are all bids competitive?

No. There are some frequently encountered circumstances justifying selection of a single-source contractor. They are:

- a requirement for a specific product where introduction of a non-standard item would cause operating difficulties or extra costs in maintenance;
- a monopoly of the technology essential to the procurement is held by one firm because of a patent or licensing position, specialized experience or unique machinery/equipment in position to commence production;
- the scope or volume of the requirement places it beyond the normal capability of the industry, so that special facilities must be built by the firm deemed to be the one with the most related experience;
- the requirement is of a very small order that does not warrant the expense of inviting and submitting bids;
- there is clearly only one qualified firm, after all factors and pertinent policies have been assessed;
- the claiming of purchase credits accumulated through rental of equipment or real property makes single-source procurement the most effective;
- conservation of a particular source necessary to fulfilling the government's future needs;
- a requirement so urgent that delay could be injurious to public interest;
- acceptance of an unsolicited proposal for scientific activities which meets all necessary criteria.

How do I find out more?

For further information, refer to our pamphlets *You asked us about... tendering*, *You asked us about... marketing your products and services* and *Selling to Supply and Services Canada*.

A final word

Every large organization must have some rules and regulations governing its business transactions; on occasion — and especially at first sight — these can seem to be daunting. We hope this publication will reassure you and that it, along with the others in the *You asked us about...* series, will prove helpful to you. Please call us if we can assist in any way — we're here to help. For those readers who are not yet doing business with us, we hope we may have the pleasure of adding your name to our lists of qualified suppliers in the very near future.

For more information, please contact:

Corporate Relations Branch
Supplier Relations Section
14A1, Phase III
Place du Portage
Hull, Québec
K1A 0S5
(819) 997-2686

Published under the authority of the
Minister of Supply and Services
Government of Canada

This publication was prepared by
Corporate Relations Branch
Supply Administration
Supply and Services Canada (SSC)

© Minister of Supply and Services
November 1984

Cat. No. P35-20/2-1984
ISBN 0-662-53358-5



Parlons de... la sélection des fournisseurs

Comme vous savez...

Toute personne ou entreprise, quels que soient sa taille et son lieu d'exploitation au Canada, a le droit de demander de faire affaire avec le gouvernement fédéral. Nous vous encourageons à lire cette publication qui fait partie d'une série destinée à vous aider à transiger avec nous, de l'administration des Approvisionnement et Services Canada (ASC).

Comment les choisit-on?

Les politiques d'achat du gouvernement fédéral sont fondées sur le principe de la concurrence. En effet, seul le jeu de la concurrence permet d'en arriver à un prix raisonnable et c'est à cette fin que l'on invite plusieurs entreprises à faire des offres concurrentielles lorsqu'il s'agit d'attribuer un contrat.

Dans ce contexte, l'administration des Approvisionnement s'en est tenue à la politique de longue date de restreindre la concurrence aux entreprises canadiennes, lorsque leur nombre est suffisant pour justifier un concours sous réserve cependant des grands engagements internationaux pris en vertu de l'accord GATT relatif aux marchés publics et des exigences particulières d'autres programmes ou objectifs du gouvernement. Pour plus d'information sur l'accord GATT, consultez le dépliant *Parlons de... l'accord GATT*.

Où se font les achats?

À l'échelle nationale, les achats sont effectués depuis l'administration centrale à Hull, au Québec et, à l'échelle régionale, depuis ses sept centres d'approvisionnement répartis dans tout le Canada ainsi que leurs bureaux de district et auxiliaires. Les fournisseurs peuvent s'inscrire sur les listes nationales ou régionales, ou encore sur les deux.

Les listes nationales

Les listes tenues à l'administration centrale classent les fournisseurs en quatre groupes prioritaires. Les fournisseurs sont choisis en fonction de ces groupes et sont invités à soumissionner. Pour obtenir une définition de ces groupes, consultez la brochure intitulée *Faites affaire avec Approvisionnement et Services Canada*.

Les listes régionales

Les centres d'approvisionnement régionaux ont pour mandat principal de répondre aux besoins de leurs clients régionaux en choisissant autant que faire se peut des fournisseurs locaux ou situés à proximité des utilisateurs. Toutefois, ces entreprises doivent compter un bureau, une succursale ou un détaillant dans l'aire géographique que dessert le centre d'approvisionnement régional en question pour être inscrites sur la liste des fournisseurs. Il arrive aussi, dans certains cas, qu'un bureau régional se voit forcé d'étendre l'invitation à soumissionner aux fournisseurs inscrits sur les listes de l'administration centrale ou d'autres bureaux régionaux.

Procède-t-on toujours par concours?

Non. Bien souvent il peut être justifié de faire appel à un fournisseur unique, notamment dans les cas suivants :

- lorsqu'un produit particulier est nécessaire pour des raisons de logistique et où l'utilisation d'un article non normalisé présenterait des problèmes d'exploitation ou engagerait des coûts d'entretien supplémentaires ;
- lorsqu'une entreprise détient le monopole de la technique essentielle à l'achat par un brevet ou une licence, par une expérience précédente spécialisée ou parce qu'elle est propriétaire de machines et d'équipement uniques en leur genre et prêts à être utilisés ;
- lorsque l'importance ou le volume de la commande dépasse la capacité normale de l'industrie, ce qui signifie que des installations spéciales doivent être fournies par l'entreprise qui est jugée la plus apte à s'acquitter d'une telle commande ;
- lorsque la commande est minime et ne justifie pas les coûts administratifs qu'entraîne un appel d'offres ;
- lorsqu'il n'y a manifestement qu'une entreprise compétente, tous les facteurs et principes pertinents ayant été pris en considération ;
- lorsque la réclamation de crédits d'achat accumulés par la location d'équipement ou de biens immeubles rend la méthode d'achat par fournisseur unique la plus rentable ;
- lorsqu'il faut conserver une source d'approvisionnement particulière afin de répondre aux besoins futurs du gouvernement ;

- lorsque le besoin est d'une urgence telle que tout retard pourrait être préjudiciable à l'intérêt public ;
- lorsqu'il s'agit d'une proposition spontanée pour des travaux scientifiques répondant à tous les critères appropriés.

Autres sources d'information

Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur les soumissions et les listes de fournisseurs, consultez les brochures d'ASC intitulées *Parlons de... soumissions et Parlons de... vendre vos produits et services et Faites affaire avec Approvisionnement et Services Canada*.

Cela dit...

Tout grand organisme doit forcément établir des règles et règlements régissant ses opérations commerciales. À première vue, ceux-ci peuvent sembler intimidants. Aussi espérons-nous que cette publication et les autres de la série *Parlons de...* sauront vous rassurer et surtout, vous être utiles. Sans doute aurez-vous encore des questions à éclaircir. N'hésitez pas à communiquer avec nous, nous sommes là pour vous aider! Quant aux lecteurs qui ne font pas encore affaire avec nous, nous espérons avoir bientôt le plaisir d'ajouter leur nom à nos listes de fournisseurs qualifiés.

Pour de plus amples informations, s'adresser à :

La Direction des relations publiques
Section des relations avec les fournisseurs
14A-1, Phase III
Place du Portage
Hull (Québec)
K1A 0S5
(819) 997-2686

Publication autorisée par le
Ministre des Approvisionnement et Services
Gouvernement du Canada

Ce dépliant a été préparé par la
Direction des relations publiques
Administration des Approvisionnement
Approvisionnement et Services Canada

© Ministre des Approvisionnement et Services
novembre 1984

N° de cat. P35-20/2-1984
ISBN 0-662-53358-5